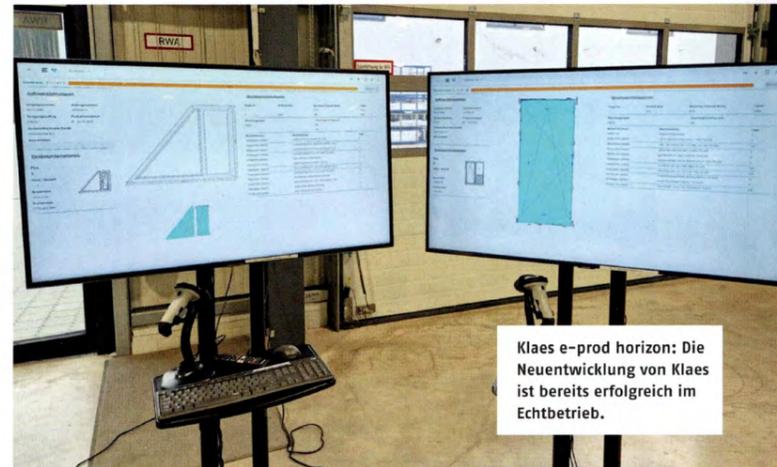


## Klaes organisiert Unternehmen

DIE KLAES GMBH & CO. KG PRÄSENTIERT INNOVATIVE IT-LÖSUNGEN FÜR DIE INTELLIGENTE DIGITALISIERUNG. DER ZENTRALE CLAIM DES SOFTWAREHAUSES UND ZUGLEICH DAS MOTTO FÜR DEN AUFTRITT AUF DER FENSTERBAU FRONTALE 2024 LAUTET: „WIR ORGANISIEREN UNTERNEHMEN“.



**IHRE MESSEPREMIERE** auf der Fensterbau Frontale feiern das neue Klaes e-prod, die erste Ausbaustufe der neuen Klaes Materialwirtschaft, Alu plus mit Maschinenansteuerung, die standardisierte Klaes CRM solution und die Anbindungen der Konfiguratoren von Growe/Roltex sowie Pirnar.

### KLAES E-PROD HORIZON

Die Neuentwicklung vereint die extrem vielfältigen Einsatzbereiche in Produktion und Logistik mit neuen Freiheiten für individuelle Anpassungen. Die Basis ist eine innovative IT-Technologie für übergreifende Web-, Mobil- und Desktop-Lösungen. Die ersten Pilotprojekte laufen bereits, und neben der neuen Optik begeistert die Kunden, wie einfach sie Änderungen mit den Bordmitteln selbst umsetzen können. Gleichzeitig ist durch die neue Programmarchitektur gewährleistet, dass Klaes im laufenden Betrieb sicher und störungsfrei unterstützen kann.

### MATERIALWIRTSCHAFT

Von der kompletten Neuentwicklung wird in Nürnberg die erste Ausbaustufe vorgestellt.

Zentrales Ziel war es, die sehr dynamischen Dispo-Anforderungen der Branche in den Klaes Gesamtworkflow optimal zu integrieren. Also auch für den erforderlichen Informationsaustausch mit allen beteiligten Unternehmensbereichen automatisiert zu sorgen. Deshalb baut diese Lösung auch auf der neuen Klaes Plattform auf, die die effiziente Basis für alle künftigen Entwicklungen ist.

### ALU PLUS

Diese Lösung ist für Alu-Fensterbauer, die ihren gesamten Workflow in einer Software abbilden möchten – zusammen mit allen anderen Materialarten. Die Klaes Fensterlösungen premium, professional, vario sind jetzt mit einer neuen Basis für die Maschinenanbindung verfügbar. Damit werden neben den speziellen technischen und organisatorischen Anforderungen dieser Materialart auch die der automatisierten Fertigung optimal erfüllt.

### KLAES CRM SOLUTION

Die hochintegrierte Lösung ermöglicht die effiziente Vertriebssteuerung mit einem einfachen und schnellen Einstieg. Der vordefinierte bidirektionale Datenaustausch ermöglicht eine standardisierte, branchenspezifische Arbeitsweise „out of the box“ und vermeidet so das übliche umfangreiche Customizing bei solchen Projekten. Ein weiterer individueller Ausbau ist aber trotzdem möglich.

### KONFIGURATOREN

Growe/Roltex ist die jüngste Web-Anbindung im Bereich Rollläden – damit können jetzt die Daten von sechs verschiedenen Lieferanten direkt in die Positionserfassung gezogen werden. Bei den Haustürfüllungen waren es bisher vier. Die Verbindung zu Pirnar hat die Besonderheit, dass komplette Haustürelemente konfiguriert und „übergezogen“ werden können.

Neben den Neuheiten sind auf dem Klaes-Stand auch bestehende Lösungen zu sehen, die konsequent weiterentwickelt werden. Damit diese auch kontinuierlich bei den Kunden ankommen, ist die langfristige Updatefähigkeit aller Lösungen ein zentrales Ziel von Klaes.

Das Softwarehaus hat auch die richtige „Umgebung“ für die Branchenlösungen: klassische Terminalserver, hochperformante Spezialserver, Cloud-Services zur Datensicherung, als „Blech-Ersatz“ für große und kleine Firmen – oder auch für die Telefonie. Und natürlich Sicherheitslösungen vom Virens Scanner über managed Firewalls bis hin zu WLAN-Zutrittssystemen, um auch hier die DSGVO-Anforderungen erfüllen zu können. Apropos DSGVO: mit dem Klaes DMS werden nicht nur Dokumente und Dateien effizient archiviert, sondern auch die Workflows für die Nutzung digital organisiert. Natürlich eng verknüpft mit den Klaes Branchenlösungen.

HALLE 1, STAND 348

Klaes GmbH & Co. KG  
[www.klaes.com](http://www.klaes.com)